

実務に即！役立つ研修会のお知らせ

(社)福岡県宅地建物取引業協会 筑紫支部 実務推進委員会

不動産セールスコンテスト売買仲介料3年連続1億円突破、4年連続グランドチャンピオンの実績を持つ 中澤明子氏 を講師に迎えて、研修会を開催致します。

不動産営業の玉手箱」～高い生産性と顧客満足をつくる営業

営業・業務ルールの再構築

目標数値を達成するためのスケジュール管理

初回面談の重要性と信頼関係の構築

営業ツール/帳票類/トレーニングの重要性

中・長期顧客の分類とフォロー営業についての考え方

お客様の90%は紹介・リピートから生まれる など

=このノウハウの実践と継続が価値を生む=

講師プロフィール



中澤 明子 (Akiko Nakazawa) : 長野県出身 / 宅地建物取引主任者

1994年山木屋不動産株式会社(神奈川県横浜市)入社。同西口店で2年の賃貸営業を経て、本社売買営業に6年間従事。その間、同社が加盟する日本最大の不動産フランチャイズチェーン「住通チェーン(現ERAジャパン)」のセールスコンテスト「Champion & Challengers」にて、1997年から2000年まで、6000人の中から、4年連続して売買営業最優秀成績者に贈られる「グランドチャンピオン」を受賞。1998年、1999年とアメリカ不動産フランチャイズチェーンERA社の世界大会に参加。4年連続ERA国際ネットワーク優秀成績者として表彰される。全国各地からの依頼により、自らの成功体験

を講演し、顧客志向の営業スタイルの普及を行う。山木屋不動産(株)取締役を経て、現在ワンズ株式会社常務取締役不動産事業部長。不動産ビジネスカレッジ理事・主任講師。座右の銘「あきず、あせらず、あきらめず」。昨年9月、著書「中澤明子の不動産営業の玉手箱」(にじゅういち出版)を発売。(福岡県不動産会館にて絶賛発売中) <http://www.one-s.jp/>

日時)平成18年10月18日(水) 13:00開場 16:00終了予定

場所)筑紫野市生涯学習センター(3F 視聴覚室) : 092-918-3535

筑紫野市二日市南一丁目9番3号 JR二日市駅より南へ徒歩6分

会費)お一人様 1,000円 当日の会費納金はできません。必ず9月29日(金)

までに下記の筑紫支部口座へお振込み、又は支部まで持参しご納金下さい。

定員)130名 下記にご記入の上、FAXにてお申込下さい。

お申込みは先着順とさせていただきます。早期に定員に達する可能性がありますので

皆様 お早目にお申込み下さい。

お問い合わせ先・会費お振込み先

(社)福岡県宅地建物取引業協会 筑紫支部 支部長 小柳 好明(コヤナギ ヨシアキ)

太宰府市通古賀1-7-2 : 092-923-8948 fax: 092-923-8966

お振込み口座

福岡銀行 二日市支店 普通1854138口座名 上記

西日本シティ銀行 白木原支店 普通0802173口座名 上記

講演終了後、講師著書の書籍販売等も行います。

貴社名	代表者名	
	申込人数	_____人
	会費	_____円
ご住所	TEL	()
	FAX	()

お申込み FAX : 092-923-8966

筑紫支部研修 実務に即役立つ研修

お申込みの際にご登録いただいた個人情報につきましては、「個人情報保護法」の定めに従い、他の目的への利用、ご同意なき第三者への提供は致しません。